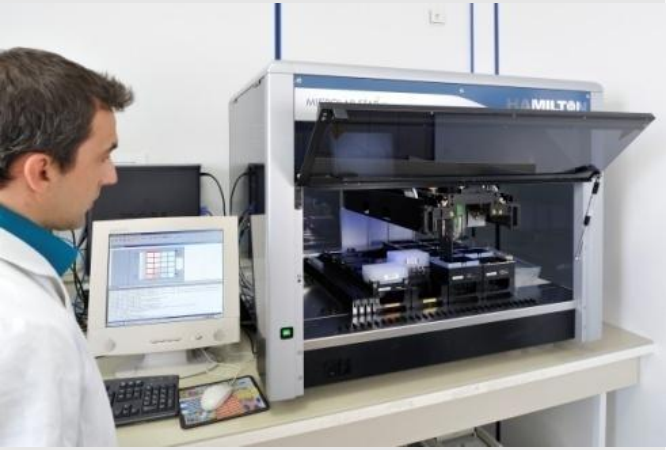


Présentation Investisseurs

Résultats semestriels 2015
et avancées opérationnelles

2 octobre 2015

AVERTISSEMENT

Ce document de présentation et les informations qu'il contient ne constituent ni une offre au public de vente ou de souscription, ni la sollicitation du public d'un ordre d'achat ou de souscription, des actions IntegraGen dans un quelconque pays autre que la France.

Les actions IntegraGen n'ont pas été, et ne seront pas, enregistrées au titre du United States Securities Act de 1933, tel que modifié (le «Securities Act de 1933 ») et ne peuvent être vendues aux Etats-Unis qu'à la condition d'avoir fait l'objet d'un enregistrement auprès de la U.S. Securities and Exchange Commission ou de bénéficier d'une exemption d'enregistrement. IntegraGen n'a pas l'intention de procéder à l'enregistrement des actions IntegraGen au titre du Securities Act de 1933, ni de réaliser une offre au public aux Etats-Unis d'Amérique ou dans un quelconque autre pays.

Les informations contenues dans cette présentation, dans la mesure où elles sont relatives à d'autres parties qu'IntegraGen, ou sont issues de sources externes, n'ont pas fait l'objet de vérifications indépendantes et aucune déclaration ni aucun engagement n'est donné à leur égard.

Ni IntegraGen ni ses représentants ne peuvent voir leur responsabilité engagée pour une quelconque négligence ou pour tout préjudice pouvant résulter de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu ou de tout ce qui leur est relatif ou de tout document ou information auxquels elle pourrait faire référence.

INTERVENANTS

BERNARD COURTIEU (CHAIRMAN & CEO)

- Précédemment Vice-Président Cap Gemini Consulting, Managing partner Life Sciences en France et Directeur France d'Ariba
- DVM, MBA
- IntegraGen depuis septembre 2007

LAURENCE RIOT-LAMOTTE (CFO)

- Précédemment CFO chez Aureus et LBMA, auditeur chez Deloitte et contrôleur chez Thomson
- IntegraGen depuis octobre 2011

RÉSULTATS SEMESTRIELS 2015

MAÎTRISE DES COÛTS ET DE LA CONSOMMATION DE CASH

- **Activité en hausse de 1%, résultat net en légère baisse (-0,1 m€) par rapport au S1 2014**

- **Maîtrise de la consommation de cash :**

  1,2 m€, similaire à H1 2014

- **Mise en place d'une Equity Line (Plan d'augmentation de Capital par Emission d'Options) en mai 2015 permettant un financement maximal correspondant à 800 000 actions nouvelles (1er tirage de 100 000 bons au 1er juillet)**

RÉSULTATS H1 2015 : RÉSULTATS EN LIGNE AVEC CEUX DU S1 2014 (-125 K€)

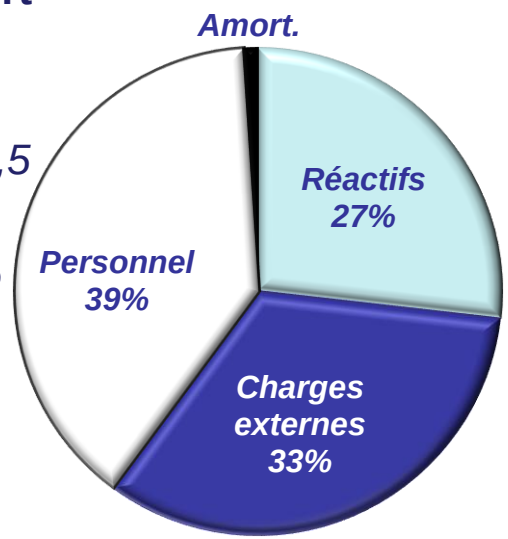
Compte de résultats

in K€	H1 - 2015	H1 - 2014	Var. %
Chiffre d'affaires	**2 624**	**2 592**	**+1%**
Subventions d'exploitation / autres	**55**	**24**	*ns*
Total produits	**2 679**	**2 617**	**+2%**
Charges d'exploitation	**-4 022**	**-3 614**	**+11%**
Résultat d'exploitation	**-1 343**	**-997**	**(35%)**
Résultat financier	**-63**	**9**	
Résultat exceptionnel	**357**	**25**	
Impôts (CIR)	**178**	**217**	**(13%)**
Résultat net	**-872**	**-746**	**(17%)**

RÉSULTAT OPÉRATIONNEL EN LÉGÈRE BAISSE DE 0,3 M€ PAR RAPPORT AU S1 2014

- **Chiffre d'affaires en hausse de 1%**
  - *Baisse de l'activité R&D au 1er trimestre*
  - *Impact significatif du segment « recherche clinique », notamment de la plate-forme Gustave Roussy*

- **Charges opérationnelles en hausse de 11% par rapport au S1 2014**
  - *Les frais de personnel évoluent compte tenu des recrutements en développement bio-informatique (+2,5 personnes en moyenne sur 6 mois)*
  - *Le coût des réactifs reste stable par rapport au chiffre d'affaires*
  - *Le poste R&D externe augmente de 105 k€ lié à la réalisation de projets en oncologie*

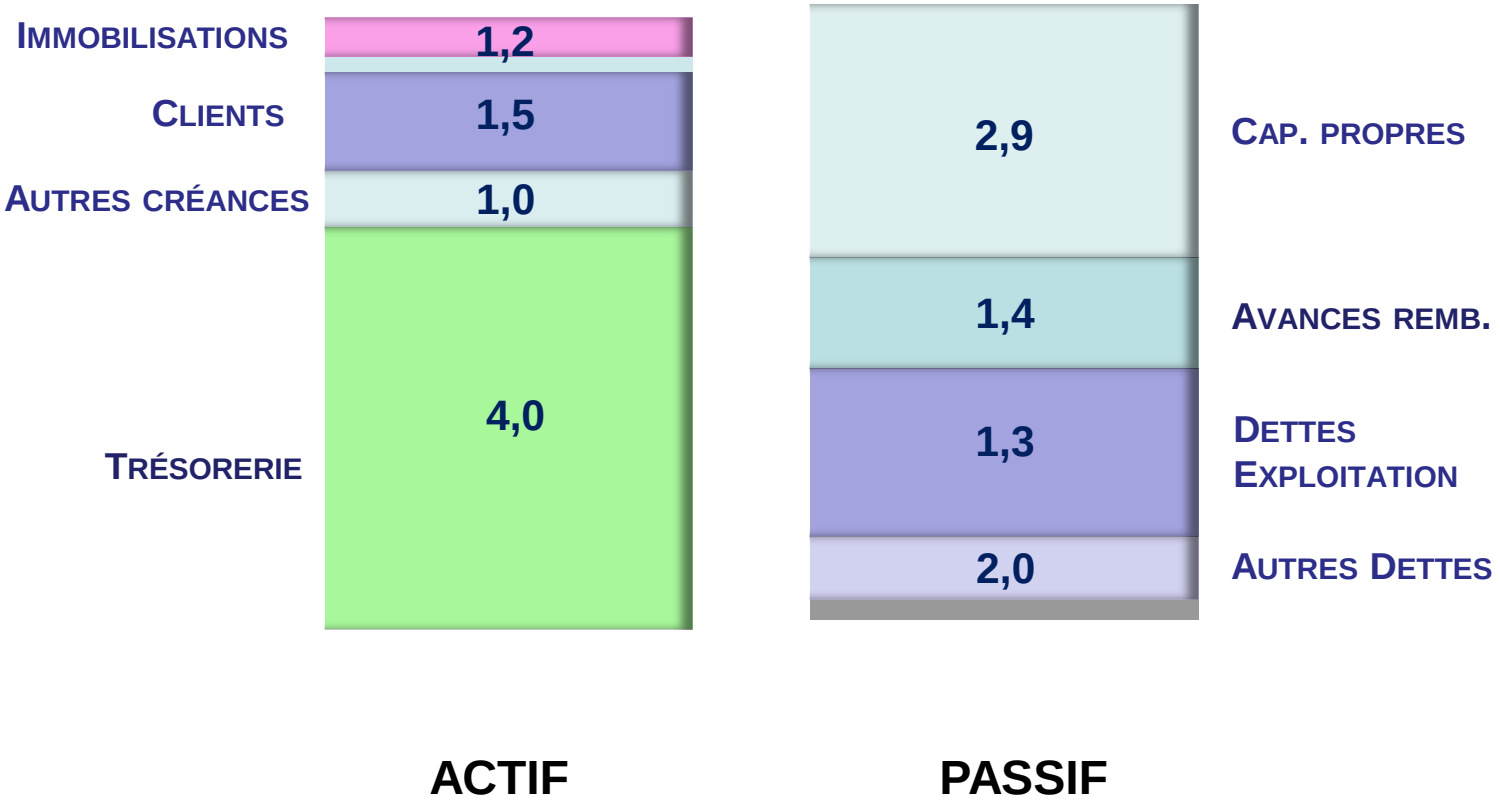


RÉPARTITION DES DÉPENSES

Bilan au 30 juin 2015

La situation de trésorerie demeure solide avec plus de 4 m€ de cash

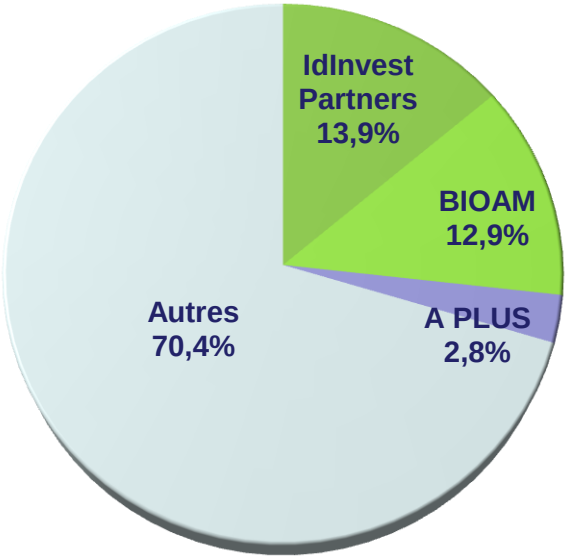
En millions d'euros



FORTE AUGMENTATION DE LA LIQUIDITÉ DU TITRE ET DE LA PART DU FLOTTANT DEPUIS JUIN

Graphe 6 Mois - 28 septembre 2015

Répartition du Capital (estimation septembre 2015)



Volume moyen 1 mois	*65 722*
Volume moyen 3 mois	*111 071*
Volume moyen 6 mois	*130 023*

ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES DU S1 2015

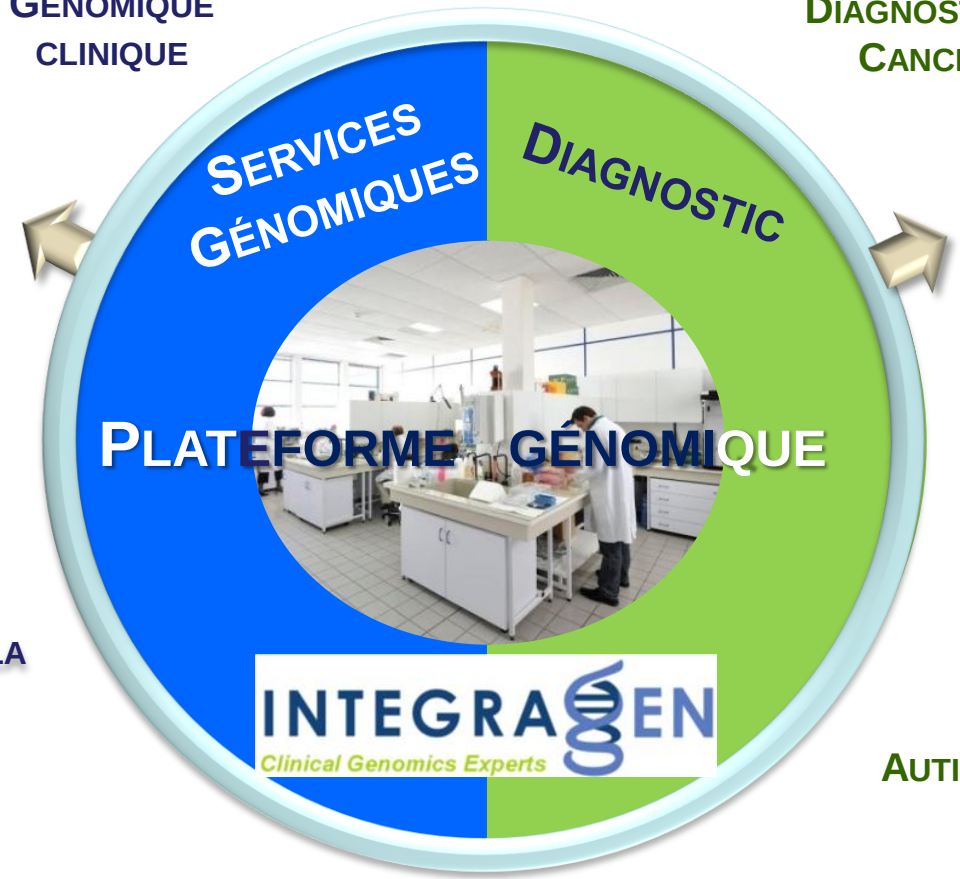
INTEGRAGEN

IntegraGen : Un réacteur génomique au service d'applications cliniques

Génomique clinique

Diagnostic compagnon
Cancer du colon

Outils d'analyse - software génomique



Diagnostic compagnon
Cancer du foie

Diagnostic compagnon
Validation du diagnostic

Services de génomique pour la recherche

Autisme – Médecine
Marché US

ARISK 2015 : Recherche de partenaires dans un environnement difficile

- **Aux USA**
  - Difficulté accrue de remboursement de tests par les payeurs privés
  - Manque de pression commerciale sur les prescripteurs pour réellement influer sur leurs pratiques
  - Difficulté d'interprétation et besoin de temps et de support, par rapport à une pratique rapide

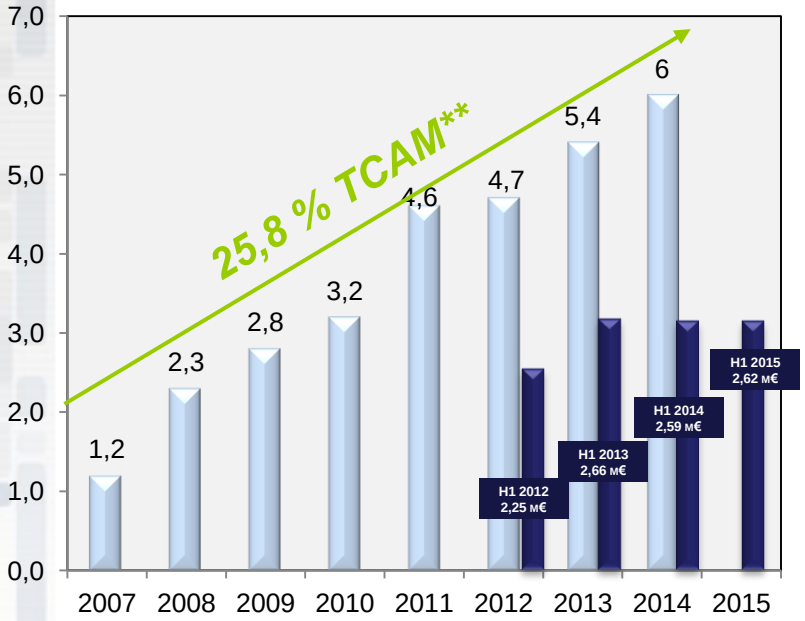
- **En Europe**
  - Partenariat avec Genoma signé mais en stand-by ; pas de lancement commercial à ce jour
  - Pas d'évolution de la prise en charge de l'autisme dans le cadre du plan autisme

Dans l'attente d'un partenariat commercial et opérationnel, les activités autisme d'IntegraGen sont simplement maintenues en l'état

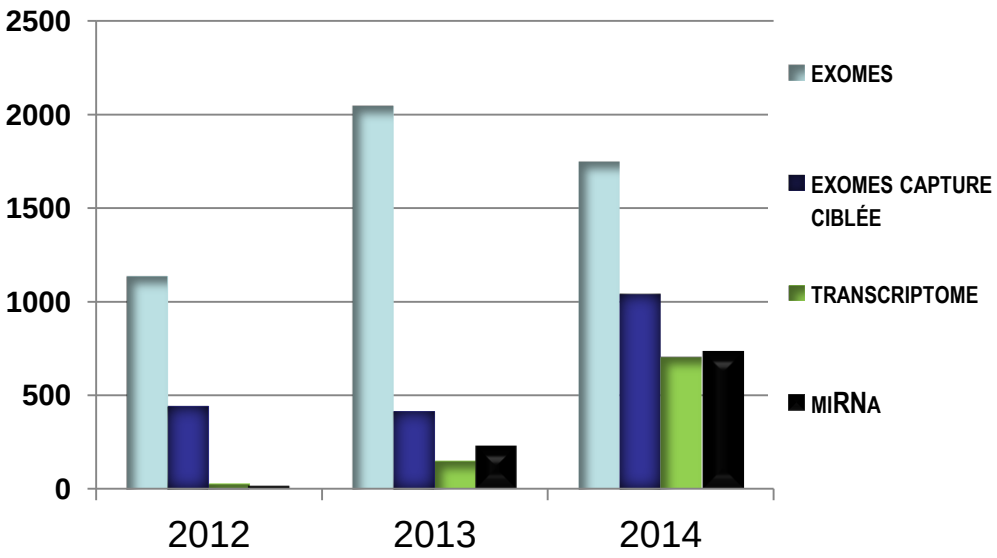
Services Génomiques en recherche, recherche clinique, gestion des informations

L'UN DES LEADERS FRANÇAIS DES SERVICES GÉNOMIQUES, EN CROISSANCE RENTABLE* DEPUIS 7 ANS

CA des Services Génomiques (m€)

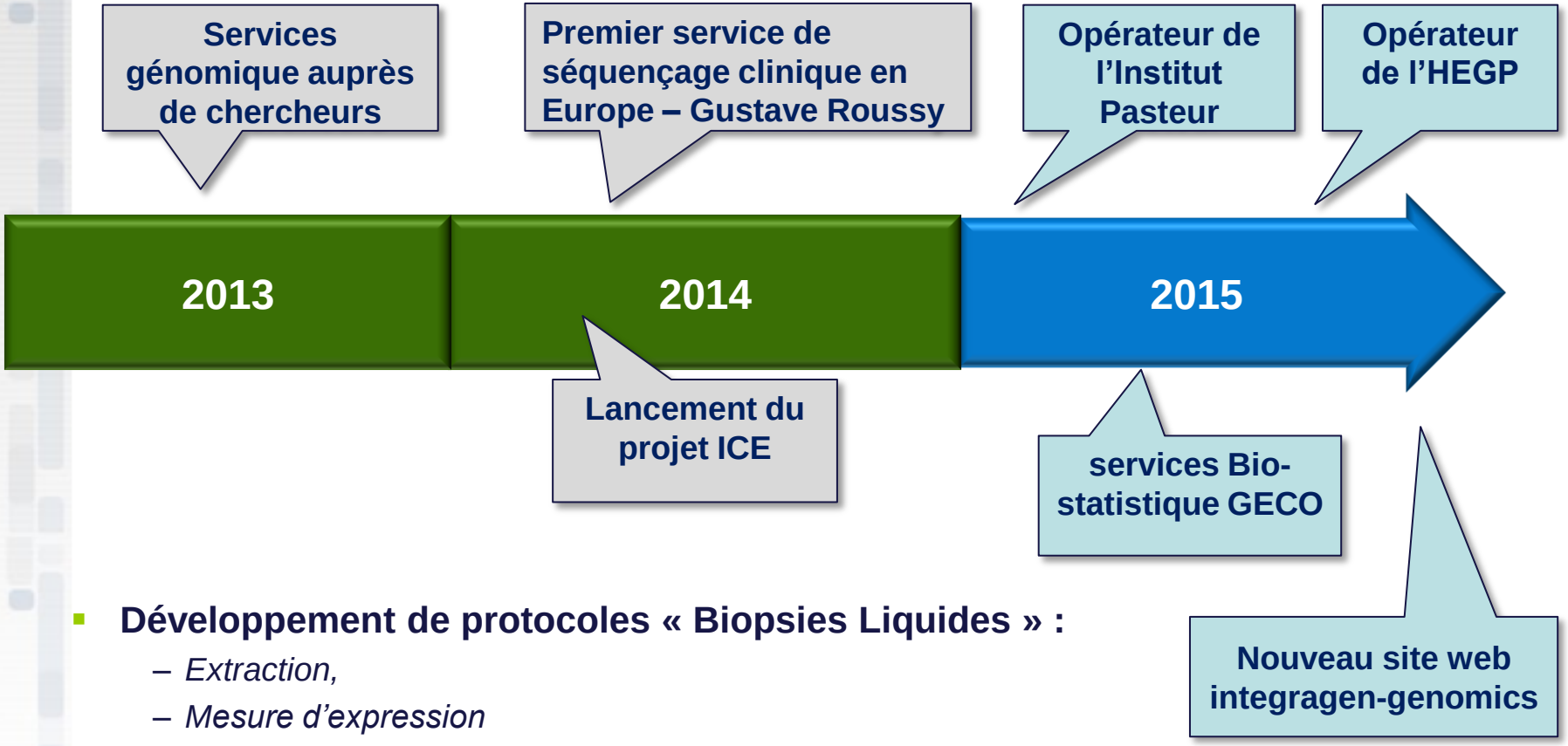


Evolution de l'activité



**Il est précisé que le caractère profitable concerne le segment d'activité : Services Génomiques en recherche, recherche clinique, gestion des informations*
*** TCAM : Taux de Croissance Annuel Moyen ou taux actuariel*

INTEGRAGEN GENOMICS : NOUVELLES OFFRES



- **Développement de protocoles « Biopsies Liquides » :**
  - *Extraction,*
  - *Mesure d'expression*
  - *Séquençage d'exomes*
- **De nombreux types d'acides nucléiques circulants :**
  - *ct ADN, ct ARN, ct miRNa*

La Génomique : un axe stratégique majeur du développement d'IntegraGen

Génomique

- **Demeurer le leader des services génomiques à destination de la recherche**
  - Fournir les services de qualité supérieure
  - Proposer des offres innovantes comme l'expression d'ARN, les signatures Foie sur des collections, …
- **Établir un nouveau standard dans la génomique pour la recherche clinique**
  - Mise en œuvre de la plateforme de séquençage pour la recherche clinique de l'Institut Gustave Roussy
  - Mise en production de l'unité de séquençage de bactériologie pour les Centres nationaux de référence à l'Institut Pasteur
  - Identifier de nouvelles opportunités de déploiement en France et à l'international

Bio-informatique

- **Développer un offre de services à haute valeur ajoutée sur la base des données de génomique générées**
  - Développer le logiciel ICE (Interpretation of Clinical Exome) pour lequel IntegraGen et ses partenaires vont recevoir jusqu'à 2,3 m€ d'aides de l'état et des collectivités locales
  - Préparer les activités de commercialisation du logiciel avec les partenaires adéquats, existants ou à intégrer
- **Promouvoir la valorisation des données générées**
  - Proposer des services d'analyse (GeCo)
  - Fournir des outils de gestion des données (ERIS, OSCAR, …)

DIAGNOSTIC EN ONCOLOGIE

2 BIO-MARQUEURS LEADERS EN ONCOLOGIE

Diagnostic compagnon dans le cancer colorectal métastatique (mCRC)

- **Test simple :**
  - un bio-marqueur unique avec une technique RT-qPCR
- **Optimise la sélection des patients éligibles aux traitements anti-EGFR**
  - Identifie les patients répondant au traitement
- **Potentiel pour une rapide adoption du test par les cliniciens**
  - Bénéficiant du programme de plateformes régionales de génétique moléculaire établi pour le test KRAS.

Classification et pronostic des carcinomes hépatocellulaires (HCC)

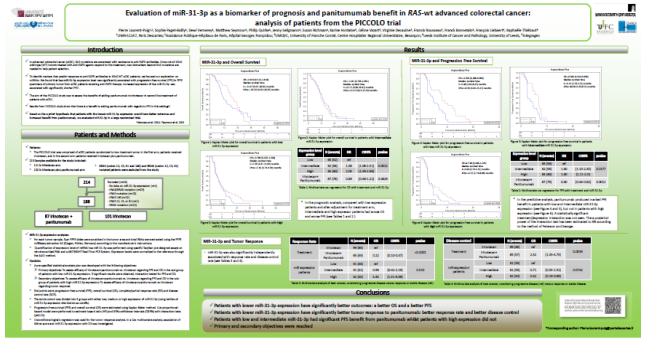
- **Test portant sur un panel de 56 bio-marqueurs**
- **Classification de la tumeur en six sous-groupes**
  - outil bio-marqueur pour le développement clinique de nouvelles molécules
- **Evaluation du pronostic**
  - survie et récidive après traitement chirurgical
- **Validation clinique**
  - sur plus de 800 échantillons de patients

Développés à travers des partenariats historiques solides avec deux laboratoires académiques de premier plan

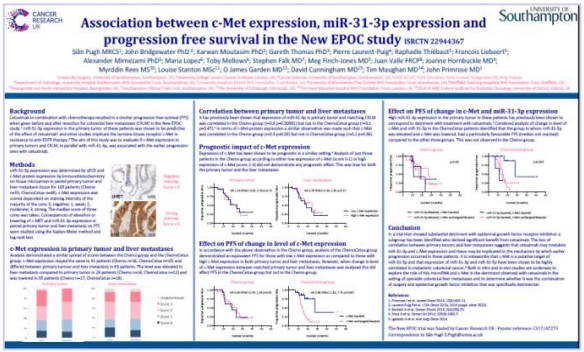
EXTENSION DE LA COUVERTURE DU MIR-31-3P AU CANCER DU POUMON NSCLC

ASCO (CHICAGO, 1ER JUIN 2015)

- ***Evaluation du miR-31-3p comme bio-marqueur pronostic du bénéfice du traitement au panitumimab – Cancer du colon métastatique (Essai PICCOLO)***

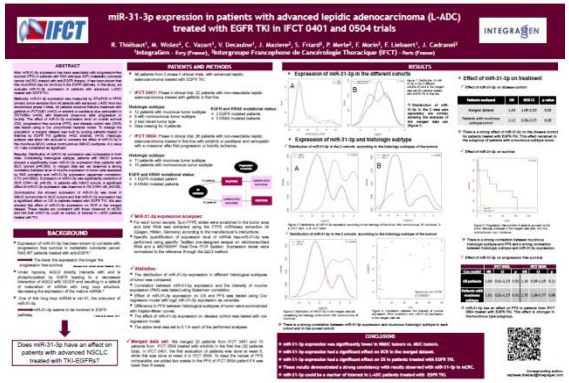


- ***Association entre l'expression du gene c-Met, celle du miR-31-3p et la survie sans progression dans l'étude New EPOC***

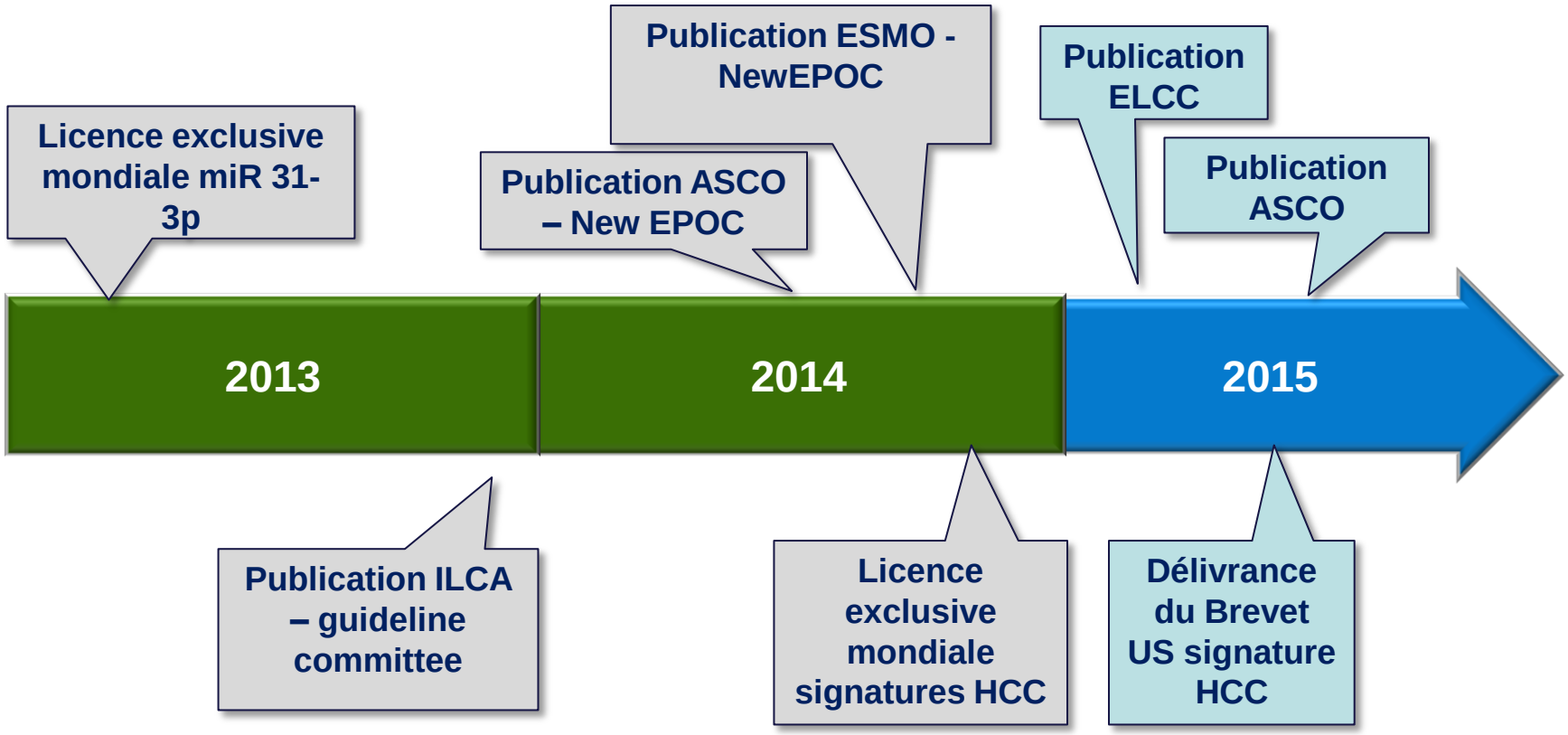


EUROPEAN LUNG CANCER CONFERENCE (ELCC, GENEVE 18 AVRIL 2015)

- ***Expression du miR-31-3p chez des patients avec un adénocarcinome lépidique (L-ADC) traités aux EGFR TKI dans les essais IFCT 0401 et 0504***



UN NEWSFLOW EN CANCÉROLOGIE QUI NE SE TARIT PAS



PROCHAINES ÉTAPES 2014-2016 : LA COMMERCIALISATION DES TESTS EN CANCÉROLOGIE

INTEGRAGEN

DEPUIS 2008

- *Validité analytique et scientifique identifiée et confirmée*
- *Validité et Utilité clinique démontrées*
- *Extension aux cancers du poumon non à petites cellules*

PERSPECTIVES 2015 – 2016

- **Commercialisation – Accords de licence - mCRC**
  - *Partenariat commercial aux USA – Laboratoire CLIA*
  - *Travaux en vue de la prise en charge par les assurances santé privées et publiques (CMS – medicare/medicaid)*
  - *Partenariat et/ou sous-traitance pour le développement de kit marqué CE en Europe*
  - *Accès aux ressources commerciales, réglementaires, manufacturing*
  - *Travaux en vue de l'intégration du bio-marqueur dans les guidelines et les notices de prescriptions des anti-EGFR*

- **Commercialisation – Accords de licence - HCC**
  - *Partenariat commercial aux USA – Laboratoire CLIA*
  - *Lancement d'une offre de typage « RUO » en Europe*
  - *Recherche de partenariats industriels de développement de tests compagnons en Asie notamment*
  - *Travaux en vue de la rédaction de guidelines incluant la signature moléculaire*

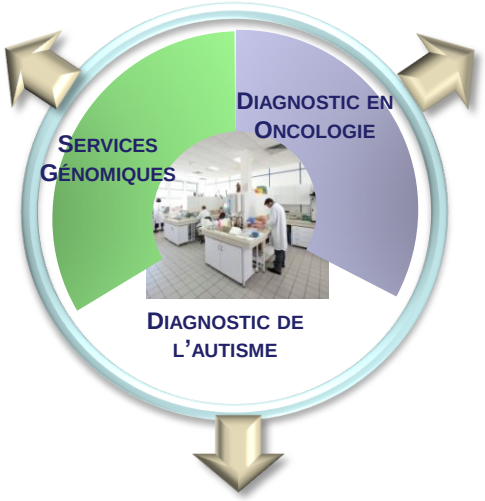
PERSPECTIVES 2015/2016

INTEGRAGEN ADRESSE DES MARCHÉS AU POTENTIEL SUPÉRIEUR À 1 MILLIARD D'EUROS

Marché des services géno-miques : **4 milliards $ en 2016**
(source : Nature)

Utilisation de la génomique : **500 à 1200 milliards $ en 2025**
(source : McKinsey Global Institute)

Software et bio-informatique associée à la génomique : **1,5 à 2 milliards $**
(source : Nature)



Marché des tests génétiques aux USA : **5,9 milliards $ en 2011**
(Source : Market trends in Genetic Testing Booz Allen Hamilton)
Croissance de +10 à +15% entre 2012 et 2021

Marché de la génétique moléculaire en cancérologie : **11 milliards $**
(source : Illumina)

Tests KRAs (cancer colorectal méta-statique - mCRC) : **100 millions $**
(source : Qiagen)

Potentiel US de tests de diagnostic de l'autisme : **400 millions $**
(source : IntegraGen)

PERSPECTIVES 2015-2017 : PARTENARIATS COMMERCIAUX ET CROISSANCE PROFITABLE

INTEGRAGEN

Génomique

- ✓ Croissance profitable
- ✓ Partenariats cliniques / opérateur
- ✓ Leadership technologique

Diagnostic

- ✓ Validation clinique
- ✓ Couverture / accès au paiement
- ✓ Partenariats commerciaux / distribution

MERCI POUR VOTRE ATTENTION